

МНОГОЗАДАЧНОСТЬ ДВИГАТЕЛЬ СОВРЕМЕННОГО ПРОГРЕССА

КАЖДЫЙ ДЕНЬ ОБЪЕМ ИНФОРМАЦИИ СТРЕМИТЕЛЬНО УВЕЛИЧИВАЕТСЯ, А ЕЕ ОБРАБОТКА, ОТБОР И ОТСЕВ ЗАБИРАЮТ НЕ МЕНЬШЕ СИЛ, ЧЕМ ТЯЖЕЛЫЙ ФИЗИЧЕСКИЙ ТРУД.

КОНСТАНТИН ЗАЙНУЛИН

ЧЕЛОВЕК, КОТОРЫЙ ЕЖЕДНЕВНО ДУМАЕТ И ДЕЙСТВУЕТ В НЕСКОЛЬКИХ НАПРАВЛЕНИЯХ ОДНОВРЕМЕННО И ДЕЛАЕТ ЭТО МАКСИМАЛЬНО ОСОЗНАННО.

КАК ТАКОЕ ВОЗМОЖНО?
ОН САМ ВСЕ НАМ РАССКАЗАЛ.

Текст: Илья Горгиладзе
Фото: Геннадий Литвинов
Василий Кучма



РЫНОК ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ — ОДНА ИЗ СФЕР ВАШЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. ЧТО ОН ИЗ СЕБЯ ПРЕДСТАВЛЯЕТ?

В этом направлении мы двигаемся уже больше года. Занимаемся проектированием, монтажом и поставкой оборудования для домашних солнечных систем. У себя в доме, который строится в данный момент, я полностью отключил газ. Вместо этого будут солнечные панели и электричество из магистральной сети по недорогому тарифу. Сортировка

«Я ОЧЕНЬ ОТВЕТСТВЕННЫЙ ЧЕЛОВЕК. ВСЕ ПРОПУСКАЮ ЧЕРЕЗ СЕРДЦЕ».

отходов — еще одно направление нашей деятельности. Помогаем людям узнать о местах приема вторсырья и разобраться в маркировке на упаковках. С недавних пор продаем швейцарские домашние компостеры, которые перерабатывают бытовые отходы. Компостер работает следующим образом: собираем все органические остатки, правильно их сортируем, чтобы не было крупных костей или косточек, далее отправляем их в компостер, а через сутки достаем готовый компост и удобряем им землю. Кроме того, наша компания устанавливает оборудование под названием Volts Battery — накопитель солнечной либо сетевой энергии. Если дом обесточит из-за аварии на линии, Volt Battery обеспечит электричеством дом на сутки, а то и на пару суток, в зависимости от интенсивности потребления. Люди не всегда готовы к внедрению наших инноваций, но продажи постепенно растут по всей России. К тому же занимаемся проектированием различных электросистем для бизнеса: гибридных, солнечных, сетевых. Обращаемся к собственникам помещений, в которых находятся продовольственные супермаркеты, и предлагаем оснастить крыши этих зданий солнечными панелями. Помимо этого, мы периодически выезжаем

на субботники. Один из недавних проходил на улице Донецкой. В самом ее конце есть тусовочные места, где люди любят проводить свой досуг, но не любят убирать за собой. Администрация выделила нам «КамАЗ», и мы его полностью загрузили мусором. К сожалению, через две недели там все стало по-прежнему. Людям предстоит большая работа над собой, если они хотят жить в безотходном экологическом будущем с разумным потреблением. В каком-то смысле я чувствую себя первооткрывателем на ло-

закрылся. (Смеется). Сразу после этого попал в «Агро-Белогорье», где проработал почти пять лет и дорос до начальника ФЭО. Это была хорошая школа, которая помогла разобраться в бизнес-процессах. Со временем назрела идея собственного дела. Открыл склад для хранения и доставки продуктов в магазины. Мясо, колбасы, сыры... Несколько лет этим занимался, вырос до сети розничных магазинов, благополучно закрыл их все из-за отсутствия рентабельности и ушел в оптовые продажи.

кальном рынке инновационных технологий. (Улыбается).

КАК ОБРАЗОВАНИЕ ПОМОГЛО ВАМ В ДОСТИЖЕНИИ УСПЕХА?

В школе я был бунтарем, девять или десять троек в аттестате. (Смеется). После поступил в индустриальный техникум и закончил его с красным дипломом. Потом отучился шесть лет заочно на экономическом факультете. Не могу сказать, что получил там полезные знания из учебной программы, зато сильно проучал коммуникативный навык. Научился находить общий язык с разными людьми. Самый ценный опыт мне дала сама жизнь. Я из небогатой семьи. У нас были хорошие времена, но были и трудные. Именно трудные времена мотивировали меня на то, что мои дети никогда не будут так жить. Закрепилось все рабочим опытом в группе компаний «Вестер» — сети супермаркетов и гипермаркетов. У них были самые передовые технологии на то время. Там я изучил «1С» на уровне профессионального пользователя и даже обучал персонал.

КОГДА ВПЕРВЫЕ ПОПРОБОВАЛИ НАЧАТЬ СВОЕ ДЕЛО?

В двадцать три года. Оформлял под ключ кредиты, ипотеки и так далее. В 2008 открылся и в 2008

закрылся. (Смеется). Сразу после этого попал в «Агро-Белогорье», где проработал почти пять лет и дорос до начальника ФЭО. Это была хорошая школа, которая помогла разобраться в бизнес-процессах. Со временем назрела идея собственного дела. Открыл склад для хранения и доставки продуктов в магазины. Мясо, колбасы, сыры... Несколько лет этим занимался, вырос до сети розничных магазинов, благополучно закрыл их все из-за отсутствия рентабельности и ушел в оптовые продажи.

На сегодняшний день в моем портфеле несколько бизнес-направлений: бухгалтерия, digital, реклама, прямые продажи и юриспруденция. О последнем расскажу подробнее. Дело в том, что мы обладаем более широкими компетенциями по части оказания юридических услуг, чем многие штатные юристы. Зачастую компании нанимают себе специалиста в определенном направлении, теряя тем самым в функционале. Закрывать все задачи одному — миссия невыполнима. (Улыбается). В юридической компании «Аверс» работает команда юристов, которые справляются с любым вопросом: банкротство, слияние компаний, арбитраж, сопровождение сетевых контрактов, претензионная работа и многое другое. К слову, в арбитраже у нас 100% выигранных дел.

ТАКОЙ ШИРОКИЙ СПЕКТР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПОДРАЗУМЕВАЕТ БОЛЬШУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И КОЛОССАЛЬНЫЙ СТРЕСС. ЧТО ПОМОГАЕТ ВАМ СПРАВЛЯТЬСЯ С ЭТИМ?

Это точно! На все нужно очень много внимания и концентрация. Большие объемы стресса испытываю не только я, но и люди, которые помогают мне управлять бизнес-процессами компаний.

Когда у тебя одно направление в бизнесе, процесс протекает размеренно и плавно. Здесь же надо реагировать быстро, четко, с эмоциями и в сжатые сроки. Само собой, нужно уметь правильно отвлекаться, чтобы не сйти с ума и не вызывать «скорую» каждые два месяца из-за вегетососудистой дистонии. (Смеется). Я очень ответственный человек, все пропускаю через сердце. Раньше выезжал порыбачить каждый квартал либо в Астрахань, либо в Вологду, но этот год проехался по мне танком. Ситуация обострилась, некоторые города закрылись. Пришлось отдыхать у себя на участке. Разбил палатку рядом с водоемом и погружался в абсолютный релакс.

У ВАС ЕСТЬ ВТОРАЯ СТРАНИЦА В INSTAGRAM @ZAINULIN_LR. БЫЛО БЫ ЗДОРОВО УЗНАТЬ ОБ ЭТОМ ПОДРОБНЕЕ.

На одной из этих палаточных вылазок умудрился подхватить клеща и заболел боррелиозом. В процессе поиска различных способов, чтобы восстановить кишечник, вышел на продукцию LR. Сейчас я занимаюсь созданием бизнес-структурь сообщества людей, которые продвигают продукцию этой компании путем прямых продаж. В компании LR более семисот наименований продукции, представленной в четырех направлениях: биологически активные добавки (витамины, минералы, иммуномодуляторы, пробиотики), уходовая косметика, декоративная косметика и парфюмерия. Качество продукции на высоте. В пользовании все индивидуально и на любителя, как и у любого производителя. Я сам активно использую продукцию LR, пью минералы и питьевые гели на базе алоэ.

«СПОРТ ПОМОГАЕТ МНЕ ВЫПЛЕСНУТЬ ОСТАТКИ НЕИЗРАСХОДОВАННОЙ ЭНЕРГИИ, НО ЭТО НЕ ПО ЛЮБВИ. ЭТО НАДО».

Сказать, что я чувствую себя хорошо — ничего не сказать. Многие мои знакомые уже пробовали продукты LR при восстановлении микрофлоры кишечника, в том числе переболевшие коронавирусом и другими болезнями, которые требуют лечения антибиотиками. Эффективность проверена на себе. Все продукты очень достойные, а я тот еще скептик. (Улыбается). Поэтому и развиваю это направление. Препараты внесены в классификатор БАД, у каждого есть свой номер и сертификация. Практически все производится в немецком городе Ален. К слову, с LR открыты многие возможности для улучшения жизни, такие как путешествия, обучение, достойный заработок. Компания дает большие возможности для трудолюбивых и настойчивых людей.

КАКИЕ ТРАДИЦИИ ЕСТЬ В ВАШЕЙ СЕМЬЕ?

Есть традиция собираться за большим деревянным столом из Малайзии. У меня большая семья, очень большая. (Улыбается). Практически все дни рождения мы празднуем вместе. Сейчас у меня третий брак. Какие традиции я принес в новую семью? Наверное, само понятие «семья». Это очень осознанный брак. Я отец трех дочерей: Дарины, Насти и Алены. Две от третьего брака и одна от второго. При возможности готовлю на всю семью что-нибудь особенное. Это уже можно назвать традицией.

ЛЮБИТЕ ГОТОВИТЬ?

Обожаю! Я уделяю этому особое время и могу два, три дня готовиться к блюду. Сам процесс приготовления — это нечто. Очень люблю варить различные виды ухи. Недавно научился делать шурпу и плов, но рыба мое все. Жарить, варить, засаливать, коптить... С мясом я поаккурат-

нее. Организму требуется больше энергии, чтобы его переварить. Ем его примерно раз в три дня. В принципе, вся моя семья и все мои друзья любят готовить и вкусно покушать. На этой почве даже может возникнуть спор. (Улыбается).

РАССКАЖИТЕ ПРО СВОИ УВЛЕЧЕНИЯ И ХОББИ.

Три года назад соединил свою любовь к рыбалке со спортом и стал кандидатом в мастера спорта по карпфишингу. Получил травмы несовместимые с этим спортом и осознал, что это всего лишь хобби. Не тот спорт, ради которого стоит себя калечить. Сейчас я занимаюсь с персональным тренером. Стараюсь быть в форме. Спорт помогает мне выплеснуть остатки неизрасходованной энергии, но это не по любви. Это надо.

КАК ОПЫТНЫЙ БИЗНЕСМЕН ДАЙТЕ СОВЕТ ДЛЯ НАЧИНАЮЩЕГО ПОКОЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ.

Для начинающих я советовал бы не начинать. (Смеется). Необходимо найти себе ментора. Поработать под руководством состоявшегося делового человека, учиться у него и впоследствии сделать совместный проект. Такая схема может сработать. А вот продавать бабушкину квартиру, чтобы открыть кофейню, не надо. Не то сейчас время. Все нужно делать максимально осознанно.



«САМЫЙ ЦЕННЫЙ ОПЫТ МНЕ
ДАЛА САМА ЖИЗНЬ. Я ИЗ
НЕБОГАТОЙ СЕМЬИ. У НАС
БЫЛИ ХОРОШИЕ ВРЕМЕНА,
НО БЫЛИ И ТРУДНЫЕ.
ИМЕННО ТРУДНЫЕ ВРЕМЕНА
МОТИВИРОВАЛИ МЕНЯ НА ТО,
ЧТО МОИ ДЕТИ НИКОГДА НЕ
БУДУТ ТАК ЖИТЬ».